



COMPTE-RENDU FINANCIER EXERCICE - ANNEE CIVILE 2012

Association

Tampon Tennis de Table

Préambule

Le Tampon Tennis de Table a connu, en date du 27 mars 2012, une Assemblée Générale Extraordinaire qui a eu pour effet la mise en place d'un nouveau Conseil d'Administration.

Ce dernier a ensuite désigné un Bureau et un trésorier.

Dossier suivi par

La période allant de janvier à mars 2012 a été particulièrement instable sur le plan financier. Ce compte-rendu s'attachera en partie à préciser dans quelles conditions la nouvelle équipe a hérité d'une situation difficile.

Marc Dubourdieu
Président

Téléphone
02 62 57 61 58

Courriel
tampontt@travelmad.fr

Adresse
25 rue Benjamin Hoareau
97430 LE TAMPON

Site Internet
tampon-tennis-de-table.re

Salle spécialisée
Gymnase William Hoarau
35 rue Charles Baudelaire
97430 LE TAMPON

Ligue Réunionnaise
de Tennis de Table

I - COMPTE-RENDU FINANCIER

Remarque : dans le plus grand souci de transparence possible, tous les documents comptables sont présents avec nous ce jour et sont consultables. Tout adhérent qui en ferait la demande aurait accès à l'ensemble de la comptabilité.

A- Historique explicatif

Vous pouvez constater que dans le document ci-joint le solde de l'association était largement positif au 1^{er} janvier 2012 (+ 4 558,15 euros).

Or à leur première visite à la banque qui héberge nos avoirs (la BR), le trésorier et le président apprennent que le compte est débiteur.

La raison en est simple. Devant la procédure mise en place pour organiser une Assemblée Générale Extraordinaire, l'ancien président a honoré des dépenses (action FEDAR) sans avoir touché la somme correspondante. Il a également engagé des achats qui pouvaient très certainement être reportés.

L'effet a été immédiat. Le club s'est trouvé en cessation de paiement. Plusieurs mesures ont été prises pour remédier à cet « inconvénient » :

- Destruction de la carte bleue du club,
- blocage immédiat de tous les remboursements (frais de déplacement, indemnités diverses) aux adhérents,
- gel de tout achat, même minime, pour le club dans les domaines administratif et sportif,
- appel aux bonnes volontés et au bénévolat pour assurer les entraînements des jeunes jusqu'au mois de juillet,
- utilisation des fonds personnels du président pour remettre à niveau le compte et assurer le minimum pour un fonctionnement correct de l'activité (achat de balles en particulier).



2/4

Parallèlement à cela nous nous sommes aperçus que les demandes de subventions n'avaient pas été envoyées (CNDS, municipalité).

Après de multiples contacts avec les bailleurs de fonds concernés, nous avons pu déposer les dossiers de subvention et rattraper partiellement les sommes qui avaient été octroyées les années précédentes.

Le travail ne s'est pas arrêté à cela puisqu'il a fallu remettre en ordre tous les documents et les factures concernant le compte chèque courant et le compte caisse du club.

Il a été assez aisé de récupérer les données du compte chèque. A quelques exceptions près les factures ont été tracées et affectées.

L'opacité du compte caisse a posé plus de problèmes. Nous avons décidé de ne plus fonctionner selon ce schéma dans l'immédiat.

Si globalement nous n'avons pas découvert de véritable « catastrophe », la gestion financière jusqu'à fin mars 2012 n'a été que trop peu rigoureuse.

Certaines décisions dommageables ont été prises par le seul fait de l'ancien président, sans concertation aucune avec son équipe.

Il faut en revanche souligner deux actions importantes et efficaces de la direction précédente, à cheval sur les années 2011/2012 :

- l'embauche de Henri AUGAIN en CAE-CUI,
- l'action commune avec la FEDAR qui nous permettra, espérons-le, de dégager un solde positif en 2013 (Cf. ci-dessous *).

(*) Une petite bouffée d'oxygène arrivera peut-être avec le versement de la troisième partie de la somme que nous doit la FEDAR. Nous avons récupéré 66 % de celle-ci. Nous devons encore recevoir 2 685 euros.

B - Présentation du document joint (forme CNDS)

Nos grandes rubriques de dépenses et recettes reprennent la présentation classique d'un simple compte de résultat.

Nous terminons le présent exercice avec un solde positif et des recettes très légèrement supérieures aux dépenses.

La gestion a donc été très rigoureuse : résorption du déficit, maîtrise des dépenses.

En revanche vous voyez qu'on ne peut se permettre beaucoup d'écarts et de fantaisies. Nous sommes confrontés à :

1. La diminution des différentes subventions,
2. L'augmentation des tarifs de Ligue,
3. Le peu de recettes propres (adhésions, manifestations, sponsors, vente de matériel d'occasion).

1. La situation économique générale et le retard engendré dans le dépôt des dossiers de subvention nous ont fait perdre des sommes non négligeables.

Des 3 500 euros de l'année 2011, le T.T.T. n'a plus reçu que 2 800 euros de la part de la municipalité pour le présent exercice. Nous avons également perdu une grosse enveloppe de frais de déplacements (attestations non remplies ou sans justificatifs) qu'il n'était pas possible de déposer.

Le CNDS est passé de 2 400 à 2 000 euros



2. La nouvelle équipe de Ligue est confrontée à des ennuis bien plus graves et critiques que ceux que nous avons pu rencontrer. La L.R.T.T. est quasiment en faillite.

Aussi son nouveau Comité Directeur tente de faire face comme il le peut. Une des premières décisions a été d'augmenter la participation des clubs.

Cette décision est sans doute injuste mais malheureusement indispensable.

3. En étroite corrélation avec le point ci-dessus, vous verrez que nos recettes propres sont faibles.

3/4

Les sommes dégagées avec nos adhésions dépendent de ce que la Ligue nous réclame.

Un exemple, un cas d'école :

- Nous devons régler pour un sénior en licence traditionnelle (compétition) et qui joue en équipe, 44 euros.
- A cette somme on rajoute 15 euros d'engagement pour les Critériums.
- L'engagement d'une équipe revient à 50 euros. Nous avons « utilisé » en moyenne 7 joueurs par équipe ce qui revient à une dépense de 7 euros environ par coéquipier.
- L'affiliation de l'association revient à 170 euros, ce qui divisés par 59 adhérents est estimé à environ 3 euros par licencié.

→ Au final sur les 90 euros de l'adhésion, 69 euros sont versés à la L.R.T.T.. Le club ne « gagne » donc que 21 euros. A cela rajoutons l'assurance complémentaire (6,20 euros par adhérent) et nous tombons à un peu moins de 15 euros. Avec cette somme à nous de régler les compléments d'entraîneurs, les réceptions d'équipes, les petits équipements, ...

Une réflexion doit s'engager sur le coût des licences. Un de nos axes comme cela a été dit dans le rapport moral et d'activité, est d'offrir des prestations conséquentes au plus grand nombre en restant dans des tarifs accessibles à tous.

La solution ne sera pas d'augmenter inconsidérément l'adhésion mais plutôt de faire payer au juste prix les « services » proposés aux licenciés (nous pensons aux Critériums).

Les manifestations permettent de dégager un « très » petit bénéfice en regard des personnes mobilisées et des efforts consentis.

La multiplication d'organisations à domicile, aux prix d'un investissement conséquent, va peut-être nous permettre de faire rentrer plus d'argent.

Le sponsoring en tennis de table n'est pas une valeur sûre. Cependant il convient de remercier chaleureusement la personne qui au travers de son association nous a permis d'amortir quelque peu le coût de nos tenues.

Les actions de sponsorship ne fonctionnent que par la connaissance de personnes impliquées à divers titres dans le club (en ce qui nous concerne cette année, des parents de jeunes joueurs).

C'est pour cela que nous devons tous nous mobiliser. Il est important que le Conseil d'Administration soit orienté vers les bons contacts et les décideurs afin de décrocher quelques aides de la part de sponsors. Si nous arrivons au moins à payer nos tenues, nous aurons déjà franchi dans un premier temps un pas non négligeable.

L'achat/vente de matériel neuf (commandé essentiellement dans Wack Sport) est une opération totalement blanche pour nous. C'est plutôt un service offert aux adhérents.



Nous arrivons à nous débarrasser de quelques matériels d'occasion, ce qui nous permet d'encaisser quelques dizaines d'euros.

En conclusion

Vous pouvez constater que notre discipline n'engendre pas de plus-value financière. Cette situation devrait encore perdurer quelques saisons. C'est pour cela que la « dimension économique » dont nous parlions dans le rapport moral et d'activité trouve ici tout son sens.

4/4

Nous nous contentons pour l'instant de constituer une base financière saine et solide.

Elle ne demandera qu'à évoluer par la suite au gré de notre popularité et de nos ambitions.

Le Conseil d'Administration vous remercie pour votre attention.

Le Trésorier

Le Président